

Une équipe plus forte
Un positionnement privilégié

Le GÀG du Canada permet aux
entreprises canadiennes et aux
gouvernements acheteurs
de conclure des contrats
commerciaux fructueux



Parce que certaines ventes internationales nécessitent l'intervention des gouvernements pour que les règles du jeu soient les mêmes pour tous.

Pour aider les entreprises canadiennes à trouver, à se qualifier et à conclure des ventes avec des gouvernements du monde entier, nous proposons un service de passation

Nous soutenons les entreprises canadiennes qui ont une expérience en matière de vente internationale, qui vendent directement aux gouvernements acheteurs en tant que mode de vente normal et qui ont une possibilité de vente relativement importante (>10 millions de dollars) ou qui mèneront à un contrat

Nous privilégions les opportunités dans les secteurs de l'aérospatiale, des technologies propres, de la défense, des infrastructures et des technologies de l'information et de la communication (TIC), mais nous soutenons également d'autres secteurs tels que l'agroalimentaire et la santé.

